

ANA Y SU JABÓN

Ana es una niña que es muy bien portada, es muy obediente y tenía buenas calificaciones en la escuela, pero tenía una enfermedad en la piel que hace que le irriten los jabones. Ana tiene que usar jabones muy caros y sus papas no cuentan con una estabilidad económica para pagarlos así que Ana dijo: "esta enfermedad no me impedirá que tenga una piel sana". Investigo en internet, y fue a librerías. Ella tiene un amigo llamado Luis, Ana le conto la idea de crear su propio jabón. A Luis le pareció una idea fascinante y decidió apoyar a su amiga, así que fueron a una librería de la ciudad de donde ellos viven leyeron muchos libros y le llamo la atención uno de ellos llamado "Sofía y su dermatitis" enfermedad que padece Ana. Luis lo leyó y se dio cuenta que Sofía creó un jabón sin químico. Luis le conto a Ana y les gustó mucho, así que se inspiró de ese libro. De regreso a casa le conto la idea a su mamá, su mama no muy convencida accedió. Investigaron en diferentes fuentes y encontraron como hacer un jabón de sábila. Luis y Ana acordaron continuar con el proyecto al siguiente día debido a que era muy tarde. Luis se fue a su casa, Ana cenó, se ducho y se fue a dormir.

Al día siguiente se dedicaron a buscar los ingredientes que necesitaban para este jabón que ayudaría en la dermatitis de Ana. Estuvieron 3 largas horas buscando lo necesario para la creación de este jabón, pero se encontraron en una situación difícil, pues uno de los ingredientes quedaba dentro de una semana esto hizo que los jóvenes creadores se sintieran frenados ante la situación. Regresaron a casa muy apenados. Así que no podían esperar tanto tiempo hasta poder realizarlo. Continuaron con la investigación de diversas fuentes Ana se sentía en su desespero uso un ingrediente que no debía lo que complicó su problema. Así que dejó de asistir a la escuela por temor a las burlas. Luis la estuvo apoyando llevándole las tareas a casa y explicándole los temas de la clase. Su madre se empezó a preocupar por ella y decide buscar el ingrediente en páginas de internet donde venden productos naturales. Tuvo una respuesta positiva y tardó solo 2 días en llegar le dio la noticia a Ana y salto de alegría se pusieron manos a la obra. Y al pasar de 2 semanas Ana ya estaba usando el jabón Ana retomó sus actividades normales pues empezó a notar los cambios en su rostro su seguridad volvió y todos comenzaron a cuestionarle cual fue el tratamiento que uso a lo que ella le respondió usar una jabón de su misma creación algunos no creyeron en ella y se burlaron pero ella estaba segura de lo que había hecho otros le pidieron jabones para su uso propio Ana no estaba segura así que fue a comentarlo con su mamá y su amigo Luis, su madre sorprendida y apoyando siempre a Ana le dijo que si ella quería ella la apoyaba Luis por su parte estaba muy feliz de que haya sido un éxito el jabón y deciden ponerse manos a la obra. Tenían un pedido

de diez jabones para sus compañeras de la escuela elaboraron la entrega paso un mes y nadie más hizo un pedido pero el problema de Ana ha mejorado mucho, sus demás compañeros lo comentaron con familiares suyos porque además de ser efectivo es de bajo costo señalando que su compañera lo había hecho con ayuda de su madre y Luis. Tuvieron varios pedidos y la voz se fue corriendo así que Ana decidió produciendo ese jabón con mucho éxito. Con el paso de los años empezó a estudiar una carrera universitaria que le yudo en la creación de nuevos productos para la piel una ves que Ana termino su carrera universitaria empezó a crear mas productos para la piel como shampoos cremas para la piel, jabones y bálsamo labial empezó a distribuir los productos y se hicieron reconocidos. Así que creo una marca de productos naturales para la piel. Ana tenia muchos clientes al día y ella no podía con tantos así que acudió con su amigo Luis y lo contrato. Con el dinero recaudado compro un terreno y su amigo Luis se asocio con ella y crearon una tienda de productos completamente naturales con lo que fue contratando empleados y así se fue expandiendo al pasar de 6 meses compro mas terrenos a lo largo del país y así fue como empezó a triunfar como vendedora de productos naturales y así fue como Ana creo su propia marca de productos completamente naturales, sin químicos y hechos a mano por eso triunfo como vendedora de productos naturales.

FIN